

| | | |
|---|---|-----------------------------|
|  | Odjel za turizam i komunikacijske znanosti | Preddiplomski studij |
| | OPIS PREDMETA | Kultura i turizam |

| NAZIV PREDMETA | TURISTIČKO POSLOVANJE | | | | |
|-------------------------------------|--|---------------------------|------------------|------------------|--|
| Šifra | IKP 207 | | ECTS | 5 | |
| Status predmeta | Obvezni | | Akademска godina | 2012./2013. | |
| Godina | II. | | Semestar | III. i IV. | |
| Jezik izvođenja predmeta | Hrvatski | | | | |
| Preduvjeti upisa/polaganja predmeta | | | | | |
| Nositelj predmeta | Doc. dr. sc. Mili Razović | | | | |
| Suradnik na predmetu | | | | | |
| Vrste izvođenja nastave | Predavanja | Seminari | Vježbe | Terenska nastava | Ostalo (upisati) |
| | 15 | 15 | 0 | 0 | 0 |
| | Izvoditelj nastave | | | | |
| | Doc. dr. sc. Mili Razović | Doc. dr. sc. Mili Razović | 0 | 0 | 0 |
| Mjesto izvođenja nastave | Novi kampus, Franje Tuđmana 24i, Zadar prema objavljenom rasporedu sati | | | | |
| Cilj predmeta | Usvajanje temeljnih znanja o odnosima i zakonitostima koji su svojstveni upravljanju turističkim agencijama i turističkim tvrtkama. Ospoznati sudionike obrazovnog procesa za obavljanje rukovodećih poslova u turističkim agencijama i turističkim tvrtkama.. | | | | |
| Ishodi učenja | <p>Objasniti pojmove o turističkom posredovanju i ugostiteljstvu.</p> <p>Primijeniti nova dostignuća na području turističkih agencija i ugostiteljstva.</p> <p>Razviti praktičnu primjenu o poslovanju u turizmu .</p> <p>Pokazati vještine suvremenog poslovanja u turizmu i koristiti suvremene metode upravljanja u turizmu.</p> <p>Razumjeti i interpretirati rezultate poslovanja gospodarskih subjekata u turizmu.</p> | | | | |
| Sadržaj predmeta po cjelinama | Tjedan | Cjelina | Vrsta nastave | Broj sati | Tema |
| | 1. | 1 | 1 P+1 S | 2 | Djelatnost turističkog posredovanja. |
| | 2. | 2 | 1 P+1 S | 2 | Turističke agencije; Tourooperatori. |
| | 3. | 3 | 1 P+1 S | 2 | Osoblje turističkih agencija; Turistički vodiči; Turistički zastupnik; Osoblje poslovnicu. |
| | 4. | 4 | 1 P+1 S | 2 | Turistički aranžman; Sadržaj programa i organizacija turističkog aranžmana.. |
| | 5. | 5 | 1 P+1 S | 2 | Sastavljane kalkulacije i utvrđivanje prodajne cijene aranžmana. |
| | 6. | 6 | 1 P+1 S | 2 | Objavljivanje programa na tržištu i organizacije prodaje. |
| | 7. | 7 | 1 P+1 S | 2 | Prodaja turističkog aranžmana; Booking aranžmana; realizacija |

| | | |
|---|---|-----------------------------|
|  | Odjel za turizam i komunikacijske znanosti | Preddiplomski studij |
| | OPIS PREDMETA | |

| | | | | | | | | | |
|---|--|-------------------------|-------------------------------------|----------------------------|---|--|--|--|--|
| | 8. | 8 | 1 P+1 S | 2 | turističkog aranžmana; Obračun turističkog aranžmana. | | | | |
| | 9. | 9 | 1 P+1 S | 2 | Klasifikacija turističkih aranžmana; Individualni i grupni turistički aranžmani; Naručeni i raspisani turistički aranžmani; Posebne vrste turističkih aranžmana. | | | | |
| | 10. | 10 | 1 P+1 S | 2 | Ugovor između putničke agencije i izravnog korisnika usluga; Ugovor između turističkih agencija i davatelja usluga; Ugovor između turističkih agencija i prijevoznika . | | | | |
| | 11. | 11 | 1 P+1 S | 2 | Instrumenti plaćanja u poslovanju turističkih agencija; Vaučer;Putnički ček; Kreditna kartica; Bankovni ček; Gotovinsko plaćanje.. | | | | |
| | 12. | 12 | 1 P+1 S | 2 | Prihodi, učinci i primici turističke agencije. | | | | |
| | 13. | 13 | 1 P+1 S | 2 | Rashodi, troškovi, izdaci i utrošci. Fiksni i Varijabilni troškovi. | | | | |
| | 14. | 14 | 1 P+1 S | 2 | Pojam i načela kalkulacije; Vrste kalkulacije; Metode kalkulacije; marža;Porez na dodatnu vrijednost. Kalkulacija usluga turističkih agencija. | | | | |
| | 15. | 15 | 1 P+1 S | 2 | Udruživanje turističkih agencija. | | | | |
| | Obvezna literatura: | | | | | | | | |
| | 1. Vukonić, B.,(2003), Turističke agencije, Mikrorad, Zagreb | | | | | | | | |
| | 2. Razović,M.,(2012.) Turističke agencije i turooperatori, skripta predavanja. | | | | | | | | |
| | 3.Čavlek,N., (1998) Tourooperatori i svjetski turizam, Golden marketing Zagreb | | | | | | | | |
| | Dopunska literatura: | | | | | | | | |
| | 1. Čavlek,N.,Bartoluci,M.,Prebežac,D., i dr. (2011) Turizam –ekonomske osnove i organizacijski sustav, <školska knjiga Zagreb. | | | | | | | | |
| Praćenje i ocjenjivanje stečenih znanja i vještina | Oblik rada | | BODOVI | Oblik rada | BODOVI | | | | |
| | Aktivno sudjelovanje na nastavi | | 10 | Referat – Praktični zadaci | / | | | | |
| | Domaće zadaće | | / | Eksperimentalni rad | / | | | | |
| | Esej | | / | Grupni zadatak (projekt) | / | | | | |
| | Seminarski rad | | 10 | Projekt | / | | | | |
| | Pismeni ispit | | 50 | Praktični rad | / | | | | |
| | Usmeni ispit | | 30 | <i>....Ostalo upisati</i> | | | | | |
| Kolokviji | | / | UKUPNO | | 100 | | | | |
| Napomena: | | | | | | | | | |
| Formiranje ocjene | | BODOVI (od – do) | | Ocjena | | | | | |
| | | 0-59 | | 1 (nedovoljan) | | | | | |
| | | 60-69 | | 2 (dovoljan) | | | | | |
| | | 70-79 | | 3 (dobar) | | | | | |
| | | 80-89 | | 4 (vrlo dobar) | | | | | |
| | | 90-100 | | 5 (izvrstan) | | | | | |
| Izračun ECTS bodova | | | | | | | | | |
| NAPOMENA: Prosječno radno opterećenje studenta/ice za stjecanje 1 ECTS boda = 25 - 30 sati | | | | | | | | | |
| Element opterećenja | Prosječno potreban broj sati | | Prosječno potreban broj sati | | | | | | |

| | | |
|---|---|-----------------------------|
|  | Odjel za turizam i komunikacijske znanosti | Preddiplomski studij |
| | OPIS PREDMETA | Kultura i turizam |
| vrijeme potrebno za | Redovni studij | Izvanredni studij |
| Nastava | 30 | |
| Zadaće (projekti, seminari, eseji...) | | 30 |
| Ispiti i kolokviji | 90 | 90 |
| Ukupno | 120 | 120 |
| Uvjjeti za dobivanje potpisa | | |
| Konzultacije (vrijeme održavanja) | | |
| ČETVRTAK 16-17 PETAK 11-12 | | |
| Kontakt informacije | | |
| mrazovic@unizd.hr | | |
| Način praćenja kvalitete i uspješnosti izvedbe svakog predmeta | <i>Studentske ankete.</i> | |
| Dodatne napomene nastavnika | | |